

Check-list véhicules pro

7 points pour dépenser moins et gagner du temps





Feu Vert, c'est **aussi pour les pros !**

Avec un compte Feu Vert Entreprises, vous gardez la main sur vos dépenses et sur votre temps.



Un interlocuteur **dédié**,
du premier appel au suivi



Le devis **avant**
l'intervention,
validé par vous



Un espace client gratuit
pour tout retrouver



Le **rendez-vous en ligne**
pour vos conducteurs

Point clé #1

**Le prix connu
avant l'intervention**

Page 01

Point clé #2

**Le véhicule
immobilisé**

Page 02

Point clé #3

**L'entretien
« au feeling »**

Page 03

Point clé #4

**Les factures
et devis éparpillés**

Page 04

Point clé #5

**Le temps passé
à tout gérer seul**

Page 05

Point clé #6

**Les pneus
qu'on oublie**

Page 06

Point clé #7

**L'état
des véhicules**

Page 07

Bilan

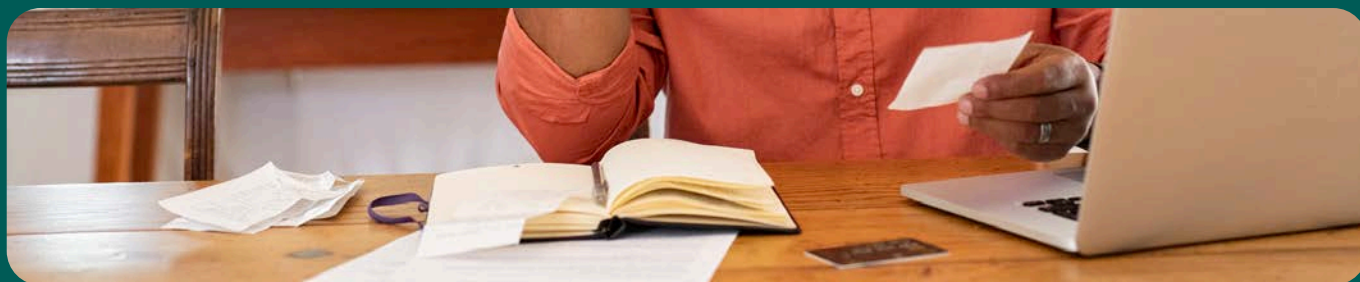
**Faites
le point**

Page 08

Comment utiliser ce document ?

Chaque point décrit une dépense qu'on ne voit pas toujours, avec trois questions à cocher et un conseil pratique.

Une case vide, c'est une piste pour dépenser moins ou gagner du temps. L'encadré « Avec Feu Vert Entreprises » montre ce que nous prenons en charge.



Point clé #1

Le prix connu avant l'intervention

Une facture plus lourde que prévu, c'est de la trésorerie en moins. Et quand les tarifs montent, on paie la hausse sans avoir le temps de comparer.

☐ **Je connais le prix avant chaque intervention**

Conseil : Demandez un devis écrit et validez-le avant que le véhicule ne soit pris en charge.

☐ **Je vérifie que la facture correspond au devis**

Conseil : Comparez ligne par ligne. Aucun travail ne doit être ajouté sans votre accord.

☐ **J'ai déjà comparé mes tarifs avec une offre pro**

Conseil : Demandez un devis pour une révision courante, c'est le moyen le plus rapide de comparer.

Signes d'alerte

- Une facture plus élevée que le devis
- Des tarifs qui montent chaque année
- Le tarif particulier alors que vous êtes pro

Avec Feu Vert Entreprises

- Le devis avant l'intervention, validé par vous.
- Un compte pro, avec des tarifs pro.



Point clé #2

Le véhicule immobilisé

Quand un véhicule s'arrête, c'est une journée de travail qui s'arrête avec lui : un chantier en attente, des clients qui patientent.

☐ **Je sais ce que me coûte une journée sans mon véhicule**

Conseil : Estimez le chiffre d'affaires d'une journée perdue, c'est le vrai prix d'une panne.

☐ **Je fais entretenir mes véhicules avant qu'ils ne tombent en panne**

Conseil : Notez les prochaines échéances de chaque véhicule et prenez rendez-vous à l'avance.

☐ **Je sais qui appeler si un véhicule s'arrête**

Conseil : Gardez un seul contact, connu de vos conducteurs, plutôt que de chercher un garage dans l'urgence.

Signes d'alerte

- Une panne que vous n'aviez pas vue venir
- Un rendez-vous pris dans l'urgence
- Un conducteur qui ne sait pas où aller

Avec Feu Vert Entreprises

- Un interlocuteur dédié
- Le rendez-vous en ligne
- 340 centres en France



Point clé #3

L'entretien « au feeling »

Sans règle d'entretien, chaque conducteur fait comme il peut.
Les révisions oubliées finissent souvent en réparations plus lourdes.

☐ **Je respecte les échéances d'entretien du constructeur**

Conseil : Programmez une alerte pour chaque révision.

☐ **Mes conducteurs savent quand et où faire entretenir leur véhicule**

Conseil : Donnez une consigne simple : un centre, un moment, un contact.

☐ **Je planifie les révisions de l'année**

Conseil : Un planning par véhicule évite les oublis et les arrêts imprévus.

Signes d'alerte

- Une révision en retard
- Chaque conducteur dans un garage différent
- Aucun historique d'entretien

Le bon réflexe

Un seul calendrier d'entretien pour tous vos véhicules, partagé avec vos conducteurs.



Point clé #4

Les factures et devis éparpillés

Un garage pour les pneus, un autre pour la vidange, des factures dans la boîte mail, d'autres dans un tableur : retrouver l'historique d'un véhicule devient une corvée.

☐ **Toutes mes factures véhicules sont au même endroit**

Conseil : Choisissez un seul endroit pour ranger devis et factures, et tenez-vous-y.

☐ **Je retrouve facilement l'historique d'un véhicule**

Conseil : Classez les documents par véhicule (immatriculation), pas par date ou par garage.

☐ **Je ne ressaisis pas mes factures dans un tableur**

Conseil : Moins vous avez de garages, moins vous avez de documents à rassembler.

Signes d'alerte

- Des factures dans plusieurs boîtes mail
- Un tableur jamais à jour
- La date de la dernière révision inconnue

Avec Feu Vert Entreprises

- Un espace client gratuit
- Vos devis et l'historique de chaque véhicule au même endroit
- Vos factures.



Point clé #5

Le temps passé à tout gérer seul

Vous gérez vos véhicules en plus de votre métier. Chaque appel, chaque relance, chaque nouvel interlocuteur, c'est du temps en moins pour vos clients.

☐ **J'ai un seul contact pour tous mes véhicules**

Conseil : Un interlocuteur qui connaît votre entreprise vous évite de tout réexpliquer.

☐ **Je n'ai pas à relancer pour obtenir une réponse**

Conseil : Comptez les appels qu'il vous faut pour une seule intervention, c'est votre temps perdu.

☐ **Mes conducteurs prennent rendez-vous sans passer par moi**

Conseil : Le rendez-vous en ligne laisse vos conducteurs s'organiser seuls.

Signes d'alerte

- Plusieurs interlocuteurs pour un même véhicule
- Des relances pour obtenir une réponse
- Vous seul pouvez prendre un rendez-vous

Avec Feu Vert Entreprises

- Un interlocuteur dédié, de l'ouverture du compte au suivi
- Le rendez-vous en ligne pour vos conducteurs



Point clé #6

Les pneus qu'on oublie

Des pneus mal gonflés ou usés, c'est plus de carburant consommé et plus de risques sur la route.

- ☐ **Je fais contrôler l'état et la pression des pneus régulièrement**

Conseil : Faites-le faire par vos conducteurs ou en centre auto, à intervalles fixes.

- ☐ **J'ai pensé aux pneus basse consommation**

Conseil : Évaluez le gain selon le surcoût et le kilométrage de vos véhicules.

- ☐ **Je fais permuter et stocker mes pneus comme préconisé**

Conseil : Anticipez les périodes de permutation et pensez au gardiennage.

Signes d'alerte

- Une usure irrégulière (souvent un problème d'alignement)
- Des pneus sous-gonflés
- La date du dernier contrôle inconnue

Le bon réflexe

Profitez de chaque entretien pour faire contrôler les pneus.



Point clé #7

L'état des véhicules

Un véhicule bien suivi s'use moins vite et garde plus de valeur à la revente.

- ☐ **Je contrôle régulièrement l'état de chaque véhicule**

Conseil : Utilisez une grille simple, avec les mêmes points à chaque fois.

- ☐ **Mes conducteurs prennent soin de leur véhicule**

Conseil : Donnez quelques consignes claires et vérifiez-les lors des contrôles.

- ☐ **Je garde une trace des interventions sur chaque véhicule**

Conseil : Un historique complet rassure aussi l'acheteur au moment de revendre.

Signes d'alerte

- Des petits défauts qui s'accumulent
- Un véhicule rendu ou revendu en mauvais état
- Aucune trace écrite des interventions

Le bon réflexe

Faire le tour du véhicule à chaque entretien et noter ce qui doit être réparé.



Bilan

Faites le point

Comptez les cases restées vides. Chacune est une dépense ou du temps que vous pouvez récupérer.

0 à 3 cases vides

Vous avez déjà de bons réflexes : gardez cette check-list sous la main.

4 à 10 cases vides

Quelques postes vous coûtent sans doute plus que prévu. Commencez par le point où vous avez le plus de cases vides.

Plus de 10 cases vides

Un conseiller pro peut faire le tour avec vous et vous dire par où commencer.

Par où commencer

- Le prix avant l'intervention (point 1)
- L'entretien planifié (point 3)

Un conseiller pro

Un conseiller pro vous répond et vous aide à ouvrir votre compte.
09 69 32 81 20.

Vous gérez vos véhicules pro en plus
de tout le reste ?

Confiez-nous leur entretien.

Feu Vert, c'est aussi pour les pros :
un interlocuteur dédié, un compte pro, un espace
client gratuit pour tout retrouver et
340 centres en France.

**Un conseiller pro vous répond
et vous aide à ouvrir votre compte.**



Appeler le 09 69 32 81 20

[Ouvrir mon compte pro](#)



Feu Vert
— ENTREPRISES —